

UK

UK REPORT

@New Products

G-Oral Scan II / 岡部
＜デジタル印象採得装置＞

岡部から発売されていた口腔内スキャナー「G-Oral Scan (GOS)」のモデルチェンジタイプ「G-Oral Scan II」が新たに発売されました。スキャンエリアの拡大やスキャン速度、本体の軽量化など改良し、さらに AI 機能の向上や新ソフトウェアには新たなアプリケーションが追加されるなど最新鋭の口腔内スキャナー (IOS) です。

【特徴】

- 前モデルと比較して、スキャン範囲を58%拡大し、スキャン速度も30%上昇。また本体重量325gから240gまで軽量化され、持ちやすく操作性もスムーズです。
- スタンダードタイプとミニタイプの2種類のチップをラインナップし、スキャナチップは最大100回までオートクレーブ滅菌が可能です。
- オープンシステムにより、STL/OBJファイルを利用可能なCAD/CAMシステムと連携が可能です。
- AI機能により、唇側や頬側などの歯牙以外の不要なデータを自動で認識して削除します。
- リアルな色調再現により、実際の色調に近く、リアルタイムで確認でき、明確なマージンの再現が可能です。
- 新しいソフトウェアの採用により、直感的で使いやすいインターフェイスで、スムーズで見やすいUIへとアップデートされました。

標準価格=本体一式 1,980,000円

ア・ウーノ / YAMAKIN
＜歯科充填用コンポジットレジン＞

YAMAKIN から6月21日に発売される歯科用コンポジットレジン「ア・ウーノ」は、独自の色調適合技術「カモフラージュエフェクト」により、歯質の色調になじむため、シェード選択の必要がありません。透明性・遮断性・彩度のバランスを最適化し、シンプルに1色だけで多くの症例をカバーできるように、色調設計にこだわったコンポジットレジンです。

【特徴】

- 硬化前後で色調 (透明性) が変化するノーマルタイプと、変化しない St タイプをランナップ。好みに合わせて選べます。どちらも硬化後は歯質になじんだ色調に仕上がります。
- 咬頭形態も再現しやすい設計のユニバーサルと、流動性の良いフローから選べます。
- マトリックスの樹脂成分とフィラーの耐水性を高めることで、従来品の「TMR-Z フィル」と比べて初期強度と耐久性の両方が向上しています。
- フッ素徐放性フィラーを配合し、長期のフッ素徐放性を示すことを確認しています。また、フッ素リチャージ特性を有しており、歯磨剤や洗口液に含まれるフッ素を取り込んで放出します。

標準価格=ユニバーサル (4g) 2,900円
フロー (2.8g) 2,900円
同色3本パック 8,250円

PRG プロケアジェルα / 松風
＜イオン徐放型トリートメントペースト＞

松風から6月21日に発売される「PRG プロケアジェルα」は、松風が独自に開発したバイオアクティブなフィラーである「S-PRG フィラー」を配合したイオン徐放型のトリートメントペーストです。研磨力を抑えているため、幼若永久歯や矯正装置の周辺 (不潔域)、ホワイトニング直後の歯面、歯肉退縮による露出根面など、すべてのライフステージで使用が可能です。

【特徴】

- 松風が独自に開発したバイオアクティブなフィラー「S-PRG フィラー」は、6種類のイオンリリースにより、抗プラーク付着性の他、酸中和能の発現や、エナメル質の脱灰を抑制する特徴を有します。
- ピコオーダーサイズのマルチイオン (フッ化物を含む6種類のイオン) をリリースします。
- S-PRG フィラー含有ペーストは、フッ素濃度1500ppmペーストと比較して、エナメル質の脱灰が抑制されると報告されています。
- やわらかいラバーカップやブラシの併用での使用がおすすめです。
- ライムミントのフレーバーです。

標準価格=1本 (80g入) 3,200円

@My Recommendation

『EX kodomo F』
＜ライオン歯科材＞

患者参考価格=1本 275円 (税込)

子供の“歯みがきしたい”をお手伝い!

今回ご紹介させていただきます商品は、ライオン歯科材(株)より発売されております『EX Kodomo F』です。こちらの商品の特徴として、①まがる・おれない安全ハンドル、②清掃力もしっかり確保、③しっかり握れるためのストレートハンドル、④かわいい動物キャラクター等です。最初の歯が生えると同時に口腔ケアが必要になります。口への歯ブラシ受け入れの準備で持たせてもシリコン素材で柔らかいので危険の低減になります。また、小さなお子様は何でも自分でやりたがる時期があると思います。実際に歯ブラシを手に持たせて口に入れるのは危険があります。こちらの商品は万が一転倒しても、口腔内への衝撃が通常の歯ブラシの約90%を低減してくれます。自分であることにより歯ブラシ嫌いの軽減や習慣が身についていきます。個人差はあると思いますが、実際に自分の子供にも使用しており2人とも歯ブラシが好きになり抵抗なく口腔ケアができ、歯科の定期健診でも自分から口を開けて見せてくれます。是非この機会に一度お試し頂ければと思います。詳細につきましては弊社担当までお問い合わせください。

※規格：0~2才用 (やわらかめ)、3~5才用 (ふつう)

鹿児島店 営業二課 齊藤 孝栄

歯科医院経営を考える(534)

デンタル・マネジメント・コンサルティング
稲岡 勲

～ 閉院計画 ～

今年73歳になる先生から電話が来た。もうそろそろ閉院を考えているという。息子は別のところで開業しており、話し合ったが後継ぎ意思はないという。事業承継についての私共の調査(歯科医院の経営指標)によれば、引退後の予定について、「閉院」が19.8%、「親族承継」が27.5%、「開業医への売却」が6.6%、「第三者への売却」が17.6%、「その他」(複数の選択肢を検討)が28.6%となっている。閉院の割合が約5軒に1軒の割合である。閉院の場合に問題となってくるのが患者の診療引継の問題と従業員の問題である。従業員は衛生士3人(内1人はパート)に歯科助手が1人、受付の職員が1人、パート職員が2人という陣容である。常勤の衛生士の2人は45歳と30歳、歯科助手は32歳、受付は35歳だ。職員にとっても閉院すると言われれば寝耳に水で身の振り方を考えねばならない。そういう意味ではできるだけ早く閉院のスケジュールを公表する必要がある。例えば75歳で閉院するなら少なくとも1年くらい前には「閉院」の宣告しておく必要がある。ただ閉院前に退職する職員が出てくるから、閉院まで勤めてくれた職員にお退職金いくらかプラスすると宣言しておいた方がよい。その上で通院してきている患者にたいしては、その患者が通院するかどうかを別として知り合いの先生に紹介しておく等の対策は取っておくべきである。スタッフにとっては失業することになるから、生活上の重大事である。それだけに閉院を公表する前のできるだけ早い時期から従業員の退職金支払いにプラスアルファできる資金を考えておくべきである。さらに衛生士等の場合は比較的再就職は容易かもしれないが、歯科助手等はベテランであればあるほど先生の診療方針によってかなり異なるから、戸惑うことも多いと思う。地理的制約はあるが、できれば旧知の先生に紹介して再就職できるよう配慮したい。パート以外の受付やアシスタントについても自医院での働きぶり等を記録した紹介状等を書いて渡しておきたい。そうした対策を立てたうえで、後は自分の残りの人生をどう過ごすかの計画を立てて置くこと、閉院後の生活資金の確保である。閉院後の人生を充実させるために自分の趣味を深めることや余生をゆっくり過ごす資金計画を立てておくべきである。

(つづく)

※玉井ニュース 2022年 6月号より転載。

New Books & Video

★今週の新聞

『増補改定版 乳幼児から高齢者まで
すべての患者さんへのフッ化物活用ガイド』
～高濃度フッ化物配合歯磨剤対応版～

2017年の発行以来、臨床現場でのフッ化物応用のバイブルとしてロングセラーになった本書の増補版!増補版では、患者さん指導用ツールとして「ライフステージ別 歯と口の健康管理 患者さん用セルフケアシート～妊娠期から小中学校まで」を新たに追加。目前の患者さんにどんな基準でフッ化物を選び、何を伝えるべきかがわかる、臨床現場に必要なすべてのノウハウ満載の「フッ化物応用」の決定版!

- 著 = 荒川 浩久
- 出版=インターアクション
- 価格=7,000円+税

『マンガで学ぶ 根管治療 成功と失敗の分岐点』
～イニシャルトリートメント編～

「痛みが消えない」「腫れが引かない」「ファイルが破折してしまった・・・」など、この先どうしたらいいかわからない?そんな悩みを克服する「臨床的なヒント」満載の書。ピグナー歯科医師を悩ます「根管治療の壁」を確実にクリアするために、今日から実践できる「成功率を高めるための知識と臨床アドバイス」をマンガで解説した一冊。

- 原作 = 阿部 修
- マンガ=鈴木 優花
- 出版=インターアクション
- 価格=6,800円+税