

# 物販の仕組み

# Win

# Win

# Win



## を目指した待合室からの**医院革命**を！



歯学部在学中に大手靴販売店のアルバイトの立場ながら、全国5,000人の販売員のなかで全国2位の販売成績を上げたという異色の経歴の持ち主、中原維浩先生。ご自身が経営する歯科医院においても「売れる仕組みづくり」を実践され、物販だけでも月200万円を超え、『待合室の革命児』と呼ばれています。

「物販の意義」から「患者さんの心を掴む待合室づくり」、「ディスプレイを変えるコツ」「物販売上と自費率の関係性」など、実例を交えてお話いただきます。待合室マーケティングを手掛ける会社も経営されている中原先生から直接ノウハウを聞くことができる貴重なセミナーです。是非スタッフ様とともにご参加下さい。

講師 **中原 維浩** 先生  
なかはら まさひろ

医療法人社団 栄昂会  
細田歯科医院  
・戸塚駅前トリコ歯科 理事長  
中原まさひろの医療物販学LABO主宰

### 【略歴】

2010年 東京歯科大学卒業  
2011年 東京歯科大学千葉病院総合診療科 研修終了  
2011年～ 神奈川県内勤務医をしながら世界14ヶ国の卒後研修  
2016年 医療法人社団栄昂会 細田歯科医院 継承  
2017年 DECT株式会社 代表取締役社長 就任  
2018年 戸塚駅前トリコ歯科医院 新規開業  
2020年 医療法人社団栄昂会 理事長に就任  
2021年 株式会社 中原まさひろの  
医療物販学LABO (オンラインサロン) 開設

### 【所属学会】

ICD (国際歯科学士会) Fellow  
日本アンチエイジング歯科学会 常任理事・認定医  
日本臨床歯科CAD/CAM学会 関東甲信越支部役員  
日本スウェーデン歯科学会 理事  
日本顎咬合学会 認定医  
ジャパンオーラルヘルス学会 認定医  
国際口腔インプラント学会 Fellow  
JFIR (日本病巣疾患研究会) 会員  
JSOM (日本オーソモレキュラー学会) 会員



## 6.23 (日)

## 7.28 (日)

各日 10:00～16:00



UKデンタル熊本店  
3F UKホール



各日 **10** 歯科医院  
(1歯科医院4名迄)

※お申込みは院長先生の参加が必須になります。



1歯科医院あたり  
通常価格55,000円のところ

**早割 44,000円** 昼食費  
消費税込

- 患者さんにとって居心地の良い待合室をつくりたい。
- 自院らしい、オリジナルの待合室をつくりたい。
- 待合室を医院のコミュニケーションスペースとして活用したい。
- 待合室を変えたいけれど、何から始めたらいいかわからない。
- ディスプレイをしているけど、患者さんに興味をもってもらえない。
- 患者満足度をアップさせたい。
- スタッフのやりがい・満足度を上げたい。



**お悩み解決!**  
実例を交えて  
お話いただきます。

お申込みは裏面をご覧ください。

主催 **UK DENTAL**

協賛 **STRANSA**

# 中原 維浩 先生

## 『物販の仕組み～Win Win Winを目指した 待合室からの医院革命を！』 申込書

□ 6.23 (日) □ 7.28 (日)

※参加希望日にチェックを入れてください！

注：各日とも定員10歯科医院様になりましたらお申込みを締め切らせていただきます。

貴歯科医院名

ご住所

Tel

Fax

院長先生名

スタッフ様名

DH ・ DA ・ 受付

スタッフ様名

スタッフ様名

DH ・ DA ・ 受付

DH ・ DA ・ 受付

E-Mail

@

UK担当者名

FAX 096-377-2554

●お問合せ

UK DENTAL

熊本市南区流通団地1-63

UKデンタル企画部 ☎096-377-2555

## 中原維浩先生 著書 書籍購入申込み

### THE 医療物販学

物販のポイントを1冊にまとめてみた。



最新刊！

B5判・140頁  
2024年2月発行  
定価：4,400円＋税

希望冊数

冊

### 物販だけで毎月100万円売り上げる Start up!! 待合室マーケティング



B5判・80頁・オールカラー  
2020年2月発行  
定価：4,500円＋税

希望冊数

冊

主催

UK DENTAL

協賛

STRANSA